

SPORTFIVE

Nichts schlägt die pulsierende und emotionale Kraft des Sports. Wir bei SPORTFIVE nutzen diese Kraft und kreieren dadurch einzigartige Partnerschaften. Wir glauben an die verantwortungsvolle Kommerzialisierung des Sports und verbinden Marken, Rechteinhaber, Medienplattformen und Fans durch unser globales Netzwerk, gepaart mit jahrzehntelanger Erfahrung und digitalem Innovationsgeist.

Wir arbeiten als ein Team von über 1.200 lokalen Experten in 15 Ländern weltweit und sind aktiv in den Bereichen Fussball, Golf, Esports, Motorsport, Handball, Tennis, American Football, Basketball, Eishockey, Multi-Sport-Events und vielem mehr. Als Marktführer mit Fokus auf Customer Centricity und Data Intelligence wollen wir stets der fortschrittlichste und angesehenste Partner im Sport sein. Denn genauso wie sich der Sport weiterentwickelt und wächst, tun dies auch wir.

Als Teil des Vertriebsteams bei unserem Partnerverein FC Augsburg suchen wir Dich ab sofort zur Akquise neuer Partner und Sponsoren als

Junior Sales Manager im Team FC Augsburg (w/m/d)

Das sind Deine Herausforderungen

- Die Akquise und Betreuung neuer Partner und Sponsoren für den FC Augsburg
- Im Fokus stehen für Dich die unterschiedlichen Hospitality-Produkte sowie regionale und digitale Werbeleistungen
- Dem identifizierten Kundeninteresse entsprechend bietest Du ergänzend weitere Sponsoring-Leistungen aus dem SPORTFIVE Portfolio an (Fußball, Handball, Motorsport, Esports, Testimonials)
- Je nach Kunden-Briefing greifst Du auf die etablierten Produkte zurück oder erstellst individuelle Angebote
- Die proaktive Marktbeobachtung und regionale Medienrecherche zur Identifikation von Chancen und Potenzialkunden gehören ebenfalls zu Deinen Aufgaben
- Du führst Vertragsgespräche und -verhandlungen
- Du nimmst an Netzwerkveranstaltungen und Sportevents teil
- Du pflegst die relevanten Informationen in der Vertriebsdatenbank

Das bringst Du mit

- Erste Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise in der Sport- oder Medienbranche
- Starke Kommunikationsfähigkeiten und erste Erfolge in der Akquise-/ Zusammenarbeit im B2B-Vertrieb
- Ausgeprägte Vertriebsaffinität und Abschlussstärke im Hinblick auf Produkte aus dem Sportsponsoring
- Ein regionales Netzwerk ist von Vorteil
- Aufgeschlossenheit und Begeisterung für den Sport und innovative Themen
- Kontaktfreude, Verhandlungssicherheit und Teamfähigkeit

SPORTFIVE

- Überzeugung in der Kundenansprache via Telefon, auf digitalen Plattformen und im persönlichen Kontakt
- Fließend Deutsch in Wort und Schrift; gute Englischkenntnisse sind von Vorteil
- Bereitschaft an 4-6 Tagen im Monat an unsere Standorte in der Region Süd zu reisen

Das kannst Du von uns erwarten

- Dein neues Umfeld: eine spannende Aufgabe im Sportbusiness, ein engagiertes Team mit kurzen Kommunikations- und Entscheidungswegen
- Unser Onboarding: Du startest mit einer positionsspezifischen Einarbeitung und im Rahmen unser „Willkommen an Board“- Initiative erhältst Du einen umfassenden Überblick über die gesamte Organisation
- Deine Entwicklungschancen: Freiräume für persönliche und themenbezogene Entwicklung, unterstützt durch individuelle Entwicklungsplanung mit ergänzenden Weiterbildungsmaßnahmen und „training on the job“
- Work-Life-Balance: Unterstützung bei der Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben, u. a. durch flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten und einem kostenlosen Familienservice zur Unterstützung in allen Lebenslagen
- Viele Corporate Benefits: vergünstigte Partner-Angebote sowie vielfältige Zusatzleistungen, z. B. betriebliche Altersvorsorge und Jobrad
- Unsere Kultur: wir fördern eine Kultur der Vielfalt und „leben“ unsere Werte – regelmäßige Schulungen und klare interne Prozesse bilden die formelle Basis für unser offenes, respektvolles und wertschätzendes Miteinander

SPORTFIVE schätzt die Vielfalt ihrer Beschäftigten als Bereicherung und bekennt sich ausdrücklich zum Ziel der Chancengleichheit der Geschlechter. Frauen werden hierbei mit Nachdruck um ihre Bewerbung gebeten.

KLINGT GUT? Dann bewirb Dich mit Deinem CV direkt bei Simon und nenne uns Deine Gehaltsvorstellung und Dein mögliches Einstiegsdatum. Lass uns außerdem kurz in zwei, drei Punkten wissen, wer du bist, warum du unsere Begeisterung für den Sport teilst und die Position der nächste Schritt für Dich sein soll.

Wir sind gespannt auf Deine Bewerbung!

SPORTFIVE Germany GmbH

Simon Wortmann | Senior Director FC Augsburg
Bürgermeister-Ulrich-Straße 90 | 86199 Augsburg | Germany
simon.wortmann@sportfive.com

FINDE MEHR ÜBER UNS HERAUS & FOLGE UNS AUF SOCIAL MEDIA



SPORTFIVE.COM



FOLLOW US